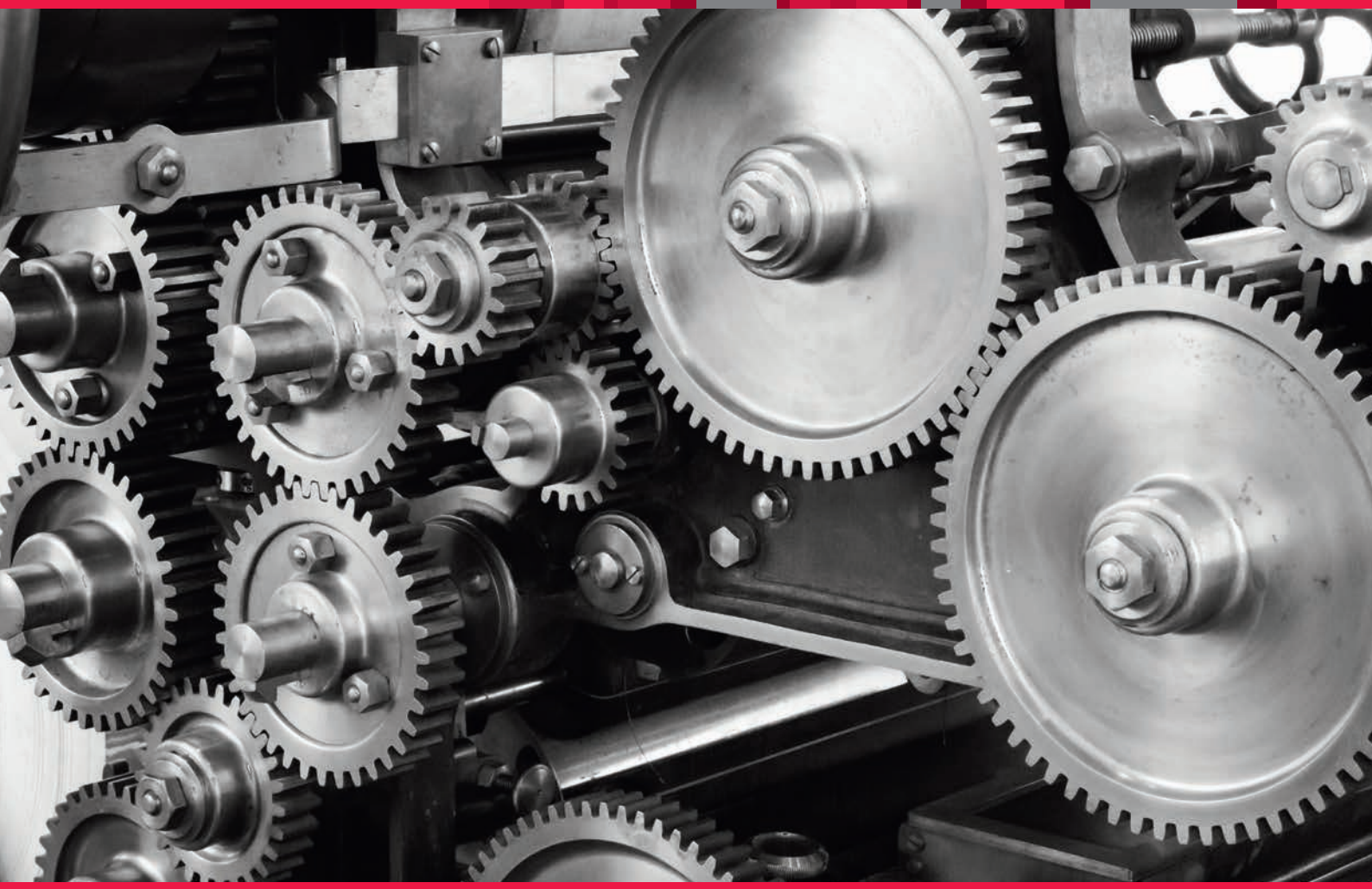
NUMMER 8 | APRIL 2019

Creditnotes

Atradius
Dutch State Business

INFORMATIEBULLETIN VOOR KAPITAALGOEDERENEXPORTEURS, BANKEN, INTERNATIONAAL OPERERENDE AANNEMINGSBEDRIJVEN EN INGENIEURSBUREAUS



Modernisering handelsovereen-komst EU - Mexico biedt kansen

Revaho bouwt kassencomplex in Kazachstan

Uitbreiding DGGF met financiering van werkkapitaal

Oeso-onderhandelingen over een nieuw anti-omkopingsbeleid afgerond

Nieuw aanvraagformulier voor garanties, inschrijvingsgaranties en zelfstandige contragarantie

Inhoudsopgave

Nummer 8 | April 2019

Modernisering handelsovereenkomst EU – Mexico biedt kansen 3

Revaho bouwt kassencomplex in Kazachstan 6

Uitbreiding DGGF met financiering van werkkapitaal 9

Oeso-onderhandelingen over een nieuw anti-omkopingsbeleid afgerond 10

Nieuw aanvraagformulier voor garanties, inschrijvingsgaranties en zelfstandige contragarantie 11

Landenbeleid 12

Hoewel bij het redigeren van Creditnotes de grootst mogelijke zorgvuldigheid wordt betracht bestaat altijd de mogelijkheid dat bepaalde informatie na verloop van tijd verouderd of niet juist meer is. Atradius is dan ook niet aansprakelijk voor de gevolgen van activiteiten die worden ondernomen op basis van deze uitgave.

Atradius, David Ricardostraat 1, Postbus 8982, 1006 JD Amsterdam
Tel. +31 (0)20 553 26 93, Fax +31 (0)20 553 20 87,
www.atradiusdutchstatebusiness.nl, E-mail info.dsb@atradius.com

Overname van artikelen is toegestaan, mits integraal en met bronvermelding
ISSN 1386-7598

Ontwerp en opmaak: ONESEVENTWO, Amsterdam
Drukwerk: W.C. Den Ouden, Amsterdam

Modernisering handelsovereenkomst EU - Mexico biedt kansen

Binnenkort zal een handelsovereenkomst tussen de EU en Mexico worden getekend. Deze overeenkomst vervangt de eerdere overeenkomst uit 2000 en opent de Mexicaanse markt voor handel in landbouw- en visserij producten, neemt allerlei niet-tarifaire belemmeringen weg, en creëert nieuwe kansen in de dienstensector.

Dit werd mogelijk door hervormingen onder de vorige president op het gebied van energie, telecommunicatie en financiële dienstverlening. Ook zijn afspraken opgenomen ter bestrijding van corruptie en bescherming van het milieu en de werknemersrechten. Het akkoord is goed nieuws voor exporteurs en vooral voor het mkb, dat onevenredig veel nadeel heeft van allerlei handelsbelemmeringen die in het akkoord worden weggenomen.

OESO-land Mexico is een aantrekkelijke handelspartner

Het land heeft 127 miljoen inwoners, is de 15e economie van de wereld, en is economisch en politiek stabiel. Mexico wordt sinds 1 december 2018 geleid door de links-populistische Andrés Manuel López Obrador (AMLO genoemd), die beloofde een einde te zullen maken aan de sociale ongelijkheid, het geweld en de grootschalige corruptie. Hoewel onder zijn bewind het accent zal verschuiven van marktvriendelijk naar meer sociaal beleid, zal het prudente macro-economische beleid, met goede begrotingskaders en een onafhankelijke centrale bank, worden voortgezet. De financiële markten reageren tot nu toe positief: sinds het aantreden van AMLO is de peso in waarde gestegen ten opzichte van de Amerikaanse dollar en behoort tot de sterkere munten dit jaar. Ook het vertrouwen van Mexicaanse ondernemers en consumenten zit in de lift. De schokbestendigheid van de economie is tenslotte goed door voldoende deviezenreserves en een flexibele munt.

Mexico is het grootste handelsland in Latijns-Amerika: het verhandelt meer goederen dan Argentinië, Brazilië, Chili,

EU-Mexico handelsovereenkomst: sectoren die het meeste zullen profiteren

Goederen	Diensten
Land- en tuinbouw en visserij	Financiële diensten
Levensmiddelen en dranken	Zakelijke diensten
Energie en maritiem	Telecommunicatie
Medische hulpmiddelen en farmaceutische producten	Vervoer
Machines	
Transport *(inclusief onderdelen)*	

Ecuador en Peru bij elkaar. De VS is verreweg de grootste handelspartner van Mexico: het is de bestemming van ongeveer 80% van de export van goederen, en het land van herkomst van ongeveer de helft van de Mexicaanse import. Aan het begin van deze eeuw kwam nog bijna driekwart van de Mexicaanse import uit de VS, maar handelsdiversificatie heeft dit aandeel teruggebracht. Mexico heeft inmiddels handelsakkoorden met 52 andere landen gesloten, waaronder sinds 2000 met de Europese Unie. Sinds dat akkoord is de export van de EU naar Mexico bijna verdrievoudigd naar €38,5mrd in 2018; het aandeel van de EU in de Mexicaanse invoer steeg wat minder spectaculair van 8% naar 11%. De EU is daarmee de op twee na grootste handelspartner van Mexico, na de VS en China. Dat laatste land zag het aandeel in de Mexicaanse invoer stijgen van 2% naar 18% over dezelfde periode. Dit suggereert dat er voor de EU ruimte is voor een verdere toename van de handel met Mexico. Om dit te bewerkstelligen is in 2016 besloten de bestaande handelsovereenkomst tussen Mexico en de EU te moderniseren. In april 2018 is hierover overeenstemming bereikt. De details worden nu uitgewerkt en het akkoord zal naar verwachting in mei dit jaar worden getekend. Het akkoord kan worden toegepast als tweederde van de EU-lidstaten het heeft getekend en zal definitief inwerkingtreden in 2020-2021.

Nieuwe handelsovereenkomst verruimt handelsmogelijkheden en zendt krachtig signaal

De overeenkomst neemt veel nog bestaande belemmeringen voor Europese exporteurs en investeerders weg, waardoor het handeldrijven met en investeren in Mexico aantrekkelijker wordt. Hoge invoerrechten voor levensmiddelen en andere landbouw- en visserijproducten worden geschrapt of verlaagd. Hierdoor zal 99% van de producten rechtenvrij kunnen worden verhandeld en zal meer dan 100 miljoen euro aan jaarlijkse invoerrechten geleidelijk komen te vervallen. Ook worden niet-tarifaire handelsbelemmeringen door Mexico weggenomen. Het gaat hier bijvoorbeeld om betere aansluiting van Mexicaanse productienormen op die van de EU. Dit maakt export goedkoper, omdat exporteurs dan niet meer speciale productielijnen hoeven op te zetten vanwege de nu nog afwijkende Mexicaanse normen. Ook worden belemmeringen weggenomen die voortvloeien uit onduidelijke regels en voorschriften, worden douane procedures gestroomlijnd, en worden traditionele levensmiddelen tegen namaak beschermd. Verder worden regels voor digitale handel vastgesteld, waardoor ondernemers meer rechtszekerheid krijgen. Ook wordt het voor bedrijven gemakkelijker om hun diensten in Mexico te verkopen en worden Europese investeringen in Mexico beter beschermd. De handelsovereenkomst heeft ook aandacht voor principes van duurzame ontwikkeling. Zo bevat het bindende afspraken om de rechten van werknemers te beschermen, maatschappelijk verantwoord ondernemen en duurzaam beheer te bevorderen en corruptie bij zowel de private als de publieke sector te bestrijden (dit is een primeur). Tenslotte willen de EU en Mexico met de nieuwe, gemoderniseerde overeenkomst een signaal geven aan de rest van de wereld dat zij protectionisme afwijzen.

Welke sectoren zullen het meest profiteren? In principe zullen alle sectoren die handel drijven met Mexico direct of indirect voordeel hebben van de modernisering van de handelsovereenkomst. Maar een aantal sectoren springt eruit. **Land- en tuinbouw en visserij** profiteren het meest van het verlagen van invoerrechten, omdat deze sectoren in de oude overeenkomst niet waren opgenomen. Mexico kent

	Voor de nieuwe handelsovereenkomst	Na de nieuwe handelsovereenkomst
Pluimvee	Vooraf belasting oplopend tot 100%	Na 0%
Kaas	Vooraf belasting oplopend tot 45%	Na 0%
Varkensvlees	Vooraf belasting oplopend tot 45%	Na 0%

een mild klimaat, heeft een overvloed aan landbouwgrond en arbeid is betaalbaar. Het is ook een aantrekkelijke markt voor agrarische technologie.

De levensmiddelen- en drankensector heeft eveneens profijt van de verlaging van invoerrechten met bijvoorbeeld 100% voor pluimvee, tot 45% voor kaas en varkensvlees en rond 20% voor snoep en blikfruit. Verder zal de bescherming van geografische aanduidingen op regionale voedingsmiddelen en dranken Europese exporteurs van regionale producten zoals Parmaham helpen, omdat de verkoop van namaakproducten wordt verboden.

Energie & maritieme diensten hebben baat bij de hervorming van de energiesector die is ingezet onder de vorige president. Inmiddels zijn ruim 100 contracten ondertekend met particuliere exploitanten voor het ontginnen van Mexicaanse oliereserves. Hoewel president López Obrador de aanbestedingen heeft stilgezet, zullen de getekende contracten worden gerespecteerd. Een deel van de olievelden bevindt zich offshore, hetgeen kansen biedt voor maritieme dienstverleners en voor de ontwikkeling van havens. Ook op het terrein van duurzame energie zijn mogelijkheden, aangezien Mexico het aandeel duurzaam opgewekte elektriciteit wil verhogen naar 50% in 2050.

Medische hulpmiddelen en farmaceutische producten profiteren van de aansluiting van productienormen op die van de EU en de stroomlijning van oorsprongsregels. Ook is universele gezondheidszorg en de verbetering daarvan topprioriteit van president López Obrador.

Verder profiteren **machines en transportmiddelen** van de aansluiting op productienormen en de creatie van een gelijker speelveld. Mexico is een belangrijke producent van auto's en vliegtuigen.

Niet alleen grote, maar juist ook kleinere bedrijven zullen profiteren van de lagere kosten door het wegnemen van niettarifaire belemmeringen, meer transparante en eenvoudigere regels en douaneprocedures, en betere aansluiting van Mexicaanse normen op die van de EU. Kleinere bedrijven hebben immers onevenredig nadeel van dit soort belemmeringen.

Wat betekent dit voor Nederland?

De modernisering van de handelsovereenkomst tussen de EU en Mexico biedt kansen voor het Nederlandse bedrijfsleven. Nederland heeft meer dan gemiddeld geprofiteerd van de overeenkomst uit 2000. Het aandeel van Nederland in de EU export naar Mexico verdubbelde van 3,4% in 2000 naar 7% in 2018. Hiermee staat Nederland op de vijfde plek binnen de EU, na Duitsland, Italië, Spanje en Frankrijk. De

Nederlandse nominale export is tussen 2000 en 2018 bijna verzesvoudigd, van nog geen 0,5 miljard euro naar 2,7 miljard euro. Dit is goed voor de werkgelegenheid. Volgens onderzoek door de Europese Commissie ondersteunt elk miljard euro aan EU-uitvoer zo'n 14.000 banen in Europa (geen uitsplitsing naar land aanwezig). Nederlandse bedrijven zullen vooral voordeel hebben van de betere markttoegang voor agrarische producten zoals zuivel, pluimvee en varkens. Ook liggen er kansen in sectoren zoals energie & maritieme dienstverlening, milieu & watermanagement, logistiek & transport en medische hulpmiddelen. En ook voor Nederland geldt dat vooral het mkb naar verwachting zal profiteren van de vereenvoudigde en transparantere handelsregels. Om het zaken doen in Mexico net zo gemakkelijk te maken als dat in Nederland, heeft de Nederlandse overheid in samenwerking met het - lokale - bedrijfsleven onlangs een Holland House geopend in Mexico. Hieronder vindt u een aantal handige links naar webpagina's met meer informatie over handelsverdragen en het zakendoen met Mexico.

Handige links

- Voor producten waarvoor douanerechten worden afgeschaft of verlaagd en voor gebruik maken van de voordelen van handelsverdragen:
  http://madb.europa.eu/madb/indexPubli.htm
  https://www.rijksoverheid.nl/documenten/brochures/2017/06/20/eu-handelsakkoorden-zo-maakt-u-gebruik-van-de-voordelen
- Overzicht afspraken in EU-Mexico overeenkomst:
  *http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/mexico/ en http://trade.ec.europa.eu/doclib/press/*index.cfm?id=1833
- Holland House: *www.hollandhousemexico.com* ■

Wilt u meer weten over dit onderwerp, dan kunt u contact opnemen met senior economist **Greetje Frankena** via tel.nr 020 553 2406 of greetje.frankena@atradius.com.

Revaho bouwt kassencomplex in Kazachstan

Revaho uit Maasdijk is opgericht in 1937 als installateur van regenleidingen. Inmiddels is Revaho met ongeveer 100 medewerkers uitgegroeid tot een groothandel en producent van een compleet assortiment irrigatieproducten. Zo biedt het bedrijf meer dan 12.000 artikelen variërend van buizen en sproeiers, tot kleppen en waterfilters. In 2012 is Revaho volledig onderdeel geworden van de internationale Netafim Group. De Netafim Group heeft 4300 medewerkers wereldwijd en is de marktleider op het gebied van efficiënte druppelbevloeiing.

Joffrey Bouman, CFO van Revaho, vertelt: “Revaho is een totaalleverancier voor de (glas)tuinbouw. Je hebt eigenlijk maar weinig water nodig om planten te laten groeien en druppelsystemen zijn ooit uitgevonden om gelijkmatiger te irrigeren. Eén van de specialismen van Revaho is het vervaardigen en leveren van op maat gemaakte druppelsystemen. Zo bieden onze systemen de mogelijkheid om naast irrigatie ook doelgericht voedingsmiddelen of gewasbescherming toe te dienen. Op deze manier proberen wij onze klanten de beste en meest efficiënte tools te bieden voor in hun kassen.”

Onlangs heeft Revaho een grote opdracht binnengehaald voor de export van complete kassen naar Kazakhstan. Het zogenaamde Shymkent Greenhouse Project omvat de bouw van 10 hectare aan kassen bedoeld voor komkommers en tomaten. Bouman: “We hebben onze klant ontmoet tijdens een internationale agribeurs. Hij heeft in Kazakhstan een nieuw opgericht bedrijf genaamd Ecoinvest S.A, maar de afnemer (en zustermaatschappij van Ecoinvest) is Marcotex Ltd uit Ras al-Khaimah in de Verenigde Arabische Emiraten. De eigenaar van Marcotex komt uit Oostenrijk en is al zo’n 20 jaar actief in de katoenindustrie in Kazakhstan en hij ziet het potentieel om daar verse groente te kweken voor de Russische markt. Het was voor Revaho belangrijk om het risico op de debiteur zo klein mogelijk te maken en daarom hebben we het fabricatie- en kredietrisico afgedekt via Atradius Dutch State Business.”

> *“Zo bieden onze systemen de mogelijkheid om naast irrigatie ook doelgericht voedingsmiddelen of gewasbescherming toe te dienen.”*

> *Het is voor ons een groot project en het duurt een kleine anderhalf jaar voordat de kassen volledig operationeel zijn.*

Voor de acceptatie van het project is er door Atradius Dutch State Business ook een milieu en sociale beoordeling gedaan. Hiervoor is gekeken naar de reputatie van Revaho en de afnemers Ecoinvest/Marcotex. Daarnaast is er gekeken naar de effecten op mens en milieu. Op basis van de beschikbare informatie werd het project beoordeeld als aanvaardbaar.

Het project zelf wordt gebouwd op een leeg stuk land in de regio Shymkent in het zuiden van Kazakhstan. Het benodigde land was al aangeschaft en er is al een begin gemaakt met grondwerk en infrastructuur rondom de kassen. Bij de bouw van de kassen wordt rekening gehouden met het lokale klimaat, warme zomers en kans op sneeuw in de winter. De omgeving biedt de benodigde infrastructuur in de vorm van wegen en elektriciteit. Er liggen enkele dorpen in de omgeving waar de werknemers vandaan zullen komen. Daarnaast zullen naar verwachting ongeveer 150 Fte's werkzaam zijn bij de kassen.

Bouman: "Het is voor ons een groot project en het duurt een kleine anderhalf jaar voordat de kassen volledig operationeel zijn. Om dit te realiseren moet in het voortraject ook de verzending van alle goederen goed worden geregeld. Onze logistieke partner zorgt voor het hele transport, van de documentatie tot en met de verscheping van alle materialen."

De kassen worden ingericht voor het verbouwen van komkommers en tomaten. Voor de expertise die nodig is om deze groenten te verbouwen maakt Ecoinvest gebruik van een Nederlandse adviseur. Deze zal onder meer verantwoordelijk zijn voor de keuze van de toeleveranciers, het plan voor het planten en oogsten van de gewassen, de training van het personeel en het opleiden van de lokale landbouwexperts. Zij zullen in ieder geval minimaal een jaar na de installatie werkzaam blijven bij het kassencomplex.

Bouman: "Als alles goed gaat kan er in het voorjaar van 2020 voor het eerst worden geoogst. De verwachtingen zijn in ieder geval goed. We hebben zelfs al een verzoek gekregen om de kassen uit te breiden. Op basis hiervan hebben we gelijk een aanvraag voor een verzekering gedaan voor de tweede fase van het project. Hier heeft Atradius Dutch State Business de dekkingstoezegging inmiddels al voor afgegeven."

Voor dit project levert Revaho de complete kassen, maar ze zijn ook een belangrijke toeleverancier voor andere kassenbouwers en installateurs. Bouman: "Nederlandse kassenbouwers staan wereldwijd bekend om hun expertise. En aangezien de Nederlandse markt voor kassen redelijk verzadigd is, zijn veel kassenbouwers over de grenzen actief. Vooral deze internationale markt blijft ontzettend groeien, en door de wereldwijde aanwezigheid van Netafim profiteren wij hier natuurlijk ook van. Uiteindelijk ligt onze kracht in het aanbieden van een totaalpakket zodat we voor de beste 'customer experience' kunnen zorgen." ■

Wilt u meer weten over dit onderwerp dan kunt u contact opnemen met Marketing Manager **Guido Minnaert** op tel. nr 020 553 2978 of per e-mail guido.minnaert@atradius.com.

Wanneer exporttransacties niet verzekerd kunnen worden onder de reguliere exportkredietverzekeringfaciliteit, kunnen er toch mogelijkheden zijn via het Dutch Good Growth Fund (DGGF). Het DGGF is in 2014 opgezet onder de verantwoordelijkheid van de minister voor Buitenlandse Handel en Ontwikkelingssamenwerking. Vanuit dit fonds worden financiering en kredietverzekering verschaft aan bedrijven en investeringsfondsen in Nederland en lage- en midden-inkomenslanden, ten behoeve van ontwikkelingsrelevante investeringen en exporttransacties.

Uitbreiding DGGF met financiering van werkkapitaal

Er is inmiddels een aantal wijzigingen doorgevoerd. De meest opvallende wijziging is dat de maximale schadevergoeding verhoogd is van 15 miljoen naar 30 miljoen euro voor een verzekering via DGGF. Daarnaast was de faciliteit slechts beperkt toegankelijk voor het grootbedrijf. Deze beperking is inmiddels opgeheven, mits het aantoonbaar is dat het mkb hier indirect van profiteert.

Onder het DGGF was het al mogelijk om wissels door ons te laten bevoorschotten. Aanvullend aan deze financiering kunnen wij nu ook werkkapitaal verstrekken aan de exporteur. Dit werkkapitaal zal worden verstrekt als voorfinanciering op de bevoorschotting van wissels. Het uitgangspunt is dus dat er wel wissels verstrekt zullen gaan worden. Met het bevoorschotten van de wissels wordt vervolgens de voorfinanciering terugbetaald.

Om gebruik te maken van deze faciliteiten zijn er wel enkele spelregels van toepassing. Zo zal in de eerste plaats het fabricatierisico en kredietrisico, behorende bij de exportovereenkomst, verzekerd moeten worden. De wissels zullen worden afgegeven voor de betalingsverplichtingen uit de exportovereenkomst ingaan, en worden vervolgens door ons verdisconteerd.

Een andere voorwaarde is dat de huisbankier van exporteur heeft aangegeven dat zij geen werkkapitaal (meer) wil verstrekken. Wanneer de huisbankier wel werkkapitaal aanbiedt, zal er onder DGGF geen werkkapitaal worden verstrekt.

De maximale voorfinanciering is 60% van de toekomstige wissels exclusief rentecomponent. Uitgaand van een aanbetaling van 15% bedraagt het maximum aan werkkapitaal 51% van het contractbedrag (60%*85%).

Tot slot mag de maximale looptijd van de voorfinanciering niet meer zijn dan 24 maanden. De rentevergoeding is achteraf verschuldigd en is ineens betaalbaar als de voorfinanciering moet worden terugbetaald. De rentevergoeding bestaat uit fundingskosten voor de staat (op basis van het 5-jarige CIRR tarief) en het kredietrisico.

Als u wilt weten voor welke landen de DGGF-regeling geldt, kunt u de volledige lijst terugvinden op *www.dggf.nl/landenlijst.* U kunt bij vragen natuurlijk ook altijd contact opnemen met Atradius Dutch State Business. ■

Een DGGF-project in Nigeria

Wilt u meer weten over dit onderwerp dan kunt u contact opnemen met underwriter **Marijn Kastelein** op tel. nr 020 553 2403 of per e-mail marijn.kastelein@atradius.com.

Al in 2000 heeft de werkgroep Export Credits and Credit Guarantees (de ECG) de zogenaamde *Action Statement on Bribery and Officially Supported Export Credits* aangenomen. Met deze verklaring werd het belang benadrukt dat overheden er zorg voor moesten dragen dat exportkredietverzekeraars (ECA's) geen transacties zouden verzekeren, die tot stand zouden komen door omkoping.

Oeso-onderhandelingen over een nieuw anti-omkopingsaanbeveling **afgerond**

Vijf jaar later heeft de ECG op basis van voortschrijdend inzicht enkele wijzigingen aangebracht, die zijn gepubliceerd in de 2006 *Recommendation of the Council on Bribery and Officially Supported Export Credits.* De 'opwaardering' naar officiële aanbeveling onderstreepte het belang van het onderwerp en de noodzaak vanuit de aangesloten landen om hieraan te voldoen.

Een workshop uit 2015 heeft laten zien dat veel ECA's in de praktijk al meer deden dan de 2006 Recommendation voorschreef. Het lag dan ook voor de hand dat de Recommendation zou worden aangepast om zo aansluiting te vinden bij de praktijk. Om die reden is in 2016 besloten om de onderhandelingen over een herziene versie te starten. Hierin moest onder meer worden gekeken naar concrete maatregelen die de ECA's zouden moeten nemen om omkoping te voorkomen. Bovendien moesten er ook aanpassingen komen om meer duidelijkheid te geven aan de verschillende partijen die te maken hebben met exportkrediettransacties, met name op het vlak van 'due diligence'.

Ook is de reikwijdte van de aanbeveling onderwerp van onderhandelingen geweest. Zo was omkoping van buitenlandse ambtenaren al onderdeel van de oorspronkelijke Recommendation. Dit is nu uitgebreid met omkoping van ambtenaren in eigen land en omkoping in de business-2-business. Verder zorgt de nieuwe Recommendation over het algemeen voor een flexibele en praktische aanpak van screening en zogenaamde versterkte due diligence. Zo zal een ECA bij de screening niet alleen kijken naar bedrijven die daadwerkelijk zijn veroordeeld voor omkoping, maar ook naar bedrijven waarnaar een formeel onderzoek in het kader van omkoping loopt of die in het verleden een schikking hebben getroffen.

Tot slot bevat de nieuwe Recommendation meer specifieke informatie met betrekking tot rapportages en monitoring. Dit moet ervoor zorgen dat er meer ervaring wordt opgebouwd over de toepassing van de aanbeveling.

Voor Atradius Dutch State Business geldt dat het nationale omkopingsbeleid al in oktober 2018 is vastgesteld. Als gevolg hiervan zijn bijvoorbeeld in onze aanvraagformulieren aanvullende vragen over omkoping opgenomen. Omdat het vorig jaar vastgestelde nationale omkopingsbeleid in lijn met de nieuwe Recommendation is, is een verdere implementatie voor Nederland niet nodig. ■

Wilt u meer weten over dit onderwerp dan kunt u contact opnemen met senior advisor business development & international relations **Ingeborg van den Nieuwendijk** op tel. nr 020 553 2727 of per e-mail ingeborg.van.den.nieuwendijk@atradius.com.

Nieuw aanvraagformulier voor garanties, inschrijvingsgaranties en zelfstandige contragarantie

Om het aanvraagproces van onze klanten te vereenvoudigen hebben we drie formulieren samengebracht tot één. Het gaat om de aanvraagformulieren voor garanties, inschrijvingsgaranties en de zelfstandige contragarantie.

Voor de aanvragen garanties en inschrijvingsgaranties heeft dit geen gevolgen. Voor de aanvraag zelfstandige contragarantie verandert er wel iets: de garantiestellende bank hoeft geen aanvraag meer in te dienen. De aanvraag van de exporteur is voldoende. In het aanvraagformulier kan de exporteur aangeven wat hij wenst:

1. de verzekering van de garantie;
2. de verzekering van de garantie en een contragarantie voor de garantiestellende bank;
3. uitsluitend een contragarantie voor de garantiestellende bank.

Wilt u meer weten over dit onderwerp dan kunt u contact opnemen met senior underwriter **Heleen Quint** op tel. nr 020 553 2571 of per e-mail heleen.quint@atradius.com.

Landenbeleid voor ééntransactiepolissen Atradius Dutch State Business situatie 1 april 2019

Atradius Dutch State Business verzekert namens de Nederlandse staat betalingsrisico's verbonden aan transacties van ondernemingen met buitenlandse afnemers. Voor inlichtingen over het landenbeleid kunt u zich wenden tot Afke Zeilstra, Afdeling Economic Research, Postbus 8982, 1006 JD Amsterdam, telefoon 020 553 2873 of e-mail afke.zeilstra@atradius.com of tot uw account-manager. U kunt ook kijken op www.atradiusdutchstatebusiness.nl Deze informatie bevat slechts algemene richtlijnen over het Atradius Dutch State Business landenbeleid in een gecomprimeerde vorm en is met de grootste zorgvuldigheid samengesteld. Het is mogelijk dat er veranderingen hebben plaatsgevonden na publicatie. Atradius Dutch State Business aanvaardt geen enkele aansprakelijkheid voor eventuele fouten. Onze aansprakelijkheid beperkt zich tot de verplichtingen die voortvloeien uit onze verzekeringspolissen.

Middellang landenbeleid

Het beleid is van toepassing op namens de Nederlandse staat verzekerde transacties. In de onderstaande tabel wordt het landenbeleid per land aangegeven. Hierin zijn opgenomen de plafonds, de benutting en of er sprake is van een dekkingsadviessituatie (da). Daarnaast wordt aangegeven voor welke landen IMF/Wereldbank-voorwaarden gelden en welke landen in aanmerking komen voor DGGF. Tevens zijn de **landenklassen** vermeld van 0 (zeer goed risico) tot en met 7 (slecht risico). Deze klassen zijn belangrijk voor het berekenen van de premie en van de landenplafonds.

Legenda beleid

1. Open zonder beperkingen

Landen in deze categorie kennen geen noemenswaardige kwetsbaarheden. Er zijn geen restricties opgenomen in het landenbeleid.

2. Open met beperkingen

Landen in deze categorie kennen kwetsbaarheden, waardoor er restricties zijn opgenomen in het landenbeleid. Neem contact op met uw accountmanager. Die kan dan meer informatie geven over de voorwaarden.

3. Dekking van geval tot geval

Voor landen in deze categorie is geen landenbeleid vastgesteld. Dit zijn over het algemeen landen met een (heel) kleine economie en waarvoor over het algemeen weinig belangstelling bestaat. Mocht u belangstelling hebben, neem dan contact op met uw accountmanager. ADSB zal dan het landenrisico in kaart brengen en zal beoordelen of de transactie in behandeling kan worden genomen.

4. Dekking bij uitzondering

Landen in deze categorie hebben over het algemeen een hoog landenrisico. Op uitzonderingsbasis zal per transactie worden beoordeeld of die in behandeling kan worden genomen. Neem hiervoor contact op met uw accountmanager. Die zal dan beoordelen of de transactie in behandeling kan worden genomen.

5. Beleid wordt herzien

Dit is een categorie die wordt gehanteerd om een tussenperiode te overbruggen waarbinnen nieuw landenbeleid wordt geformuleerd.

Definities

Landenplafond

Het landenplafond geeft aan tot welk bedrag wij maximaal bereid zijn verzekeringen aan te bieden. Er gelden geen plafonds voor landen in landenklasse 0-3, mits deze landen een investment grade rating hebben bij alle rating agencies (Fitch, S&P en Moody's). Het vakje in de kolom landenplafond van het betreffende land is dan leeg. Voor alle andere landen gelden wel plafonds. Plafonds voor landen met dekking bij uitzondering worden wel berekend echter niet gepubliceerd. Het vakje in de desbetreffende kolom is dan ook leeg. Mocht u naar de mogelijkheden willen informeren, dan kunt u contact opnemen met uw accountmanager.

Dekkingsadviessituatie (da)

Een dekkingsadviessituatie ontstaat wanneer de som van polissen en dekkingstoezeggingen het signaleringsplafond overschrijdt. Het signaleringsplafond is vastgesteld op 75% van het landenplafond (in sommige gevallen afgerond). Voor een transactie die het signaleringsplafond doet overschrijden, mag een dekkingstoezegging of directe polis worden uitgereikt. Daarna treedt de dekkingsadviessituatie in. Een dekkingsadvies is geen verplichting voor ons om een verzekering af te geven. Het is alleen een verzekeringstechnische beoordeling van een transactie. Indien er capaciteit beschikbaar is, kan eventueel tot polis afgifte worden overgegaan. Hierbij geldt dat de ruimte tussen het signaleringsplafond en het landenplafond mag worden gebruikt voor het omzetten van dekkingsadviezen in polissen. De DA-situatie wordt automatisch opgeheven indien het obligo van alle polissen, dekkingstoezeggingen en dekkingsadviezen daalt tot onder het signaleringsplafond.

IMF/WB-voorwaarden

Nederland onderschrijft de IMF/Wereldbank-uitgangspunten ten aanzien van de schuldhoudbaarheid van ontwikkelingslanden. Dit betekent dat overheidskopers in deze landen vaak slechts onder beperkende voorwaarden nieuwe schulden mogen aangaan. In de kolom IMF/Wereldbank voorwaarden is aangegeven voor welke landen dit het geval is. Neem voor alle zaken waarvoor in de kolom is aangegeven dat de voorwaarden van toepassing zijn contact op met uw accountmanager. Die kan dan aangeven onder welke voorwaarden overheidskopers in het betreffende land mogen lenen.

DGGF

Open voor dekking onder het Dutch Good Growth Fund (DGGF). Voor meer informatie zie onze website.

Land	Beleid	Landenklasse	Landenplafond *(mln euro)*	Benut *(mln euro)* per 31-3-2019	IMF/WB voorwaarden	DGGF
Afghanistan	4	7			ja	ja
Albanië	2	6	450	2,00		
Algerije	2	4	4000			ja
Andorra	3	0				
Angola	2, da	6	900	713,00		ja
Anguilla	3	6	115			
Antigua & Barbuda	4	7				
Argentinië	2	6	900	19,30		
Armenië	2	6	450			ja
Aruba	2	4	500			
Australië	1	0				
Azerbeidzjan	2	5	1500			
Bahama's	2	3	500	69,80		
Bahrein	2	4	3000	10,70		
Bangladesh	2	5	2000	2,10	ja	ja
Barbados	2	6	115			
België	1	0		63,70		
Belize	4	7				
Benin	2	6	450	89,20	ja	ja
Bermuda	1	2		68,00		
Bhutan	3	6	115		ja	ja
Burundi	4	7			ja	ja
Bolivia	2	5	1500			ja
Bosnië - Herzegowina	3	7	300			
Botswana	1	2				
Brazilië	2	5	2000	1294,70		
Brunei	1	2	3000			
Bulgarije	2	3				
Burkina Faso	4	7			ja	ja
Cambodja	3	6	700		ja	ja
Canada	1	0		1,40		
Centraal Afrikaanse Republiek	4	7			ja	
Chili	1	0				
China	2	2		572,10		
Colombia	1	4	4000	16,60		ja
Comoren	4	7			ja	
Congo	4	7			ja	ja
Congo Brazzaville	3	7	300		ja	
Cook Eilanden	3	5	250			
Costa Rica	2	3	3000	18,40		
Cuba	4	7		39,80		
Curaçao	2	5	250			
Cyprus	2	0	2000			
Denemarken	1	0				
Djibouti	4	7		4,70	ja	ja
Dominica	3	7	50		ja	
Dominicaanse Republiek	2	4	3000	3,60		
Duitsland	1	0		90,40		
Ecuador	2	6	700	4,30		
Egypte	2, da	6	700	587,80		ja
El Salvador	2	5	1500			
Equatoriaal Guinee	3	7	300			
Eritrea	3	7	50		ja	ja
Estland	1	0				
Ethiopië	2	7	300		ja	ja
Falkland Eilanden	3	3	500			
Fiji	3	5	1000			
Filippijnen	1	3				ja
Finland	1	0		39,70		
Frankrijk	1	0		23,70		
Frans Polynesië	3	1	500			
Gabon	2	6	700			
Gambia	4	7		1,60	ja	ja
Georgië	2	6	450			ja
Ghana	2	6	700	147,60	ja	ja
Gibraltar	3	1	500			
Grenada	3	6	115		ja	
Griekenland	2	0	4000	118,30		
Guam	3	6	115			
Guatemala	1	4	3000			ja
Guinee	4	7			ja	ja
Guinee - Bissau	4	7			ja	
Guyana	3	6	450	191,10	ja	
Haiti	4	7			ja	ja
Honduras	2	5	1500	26,40	ja	
Hong Kong	1	2		72,50		
Hongarije	2	0				

Landenbeleid voor ééntransactiepolissen
Atradius Dutch State Business situatie 1 april 2019

Legenda beleid *(zie voorgaande pagina voor uitleg van de punten)*

1. Open zonder beperkingen
2. Open met beperkingen
3. Dekking van geval tot geval
4. Dekking bij uitzondering
5. Beleid wordt herzien

Land	Beleid	Landenklasse	Landenplafond *(mln euro)*	Benut *(mln euro)* per 31-3-2019	IMF/WB voorwaarden	DGGF
Ierland	1	0		98,40		
IJsland	2	0				
India	1	3		355,40		ja
Indonesië	1	3		1144,10		ja
Irak	4	7				
Iran	2	6	900	137,60		
Israël	1	0				
Italië	2	0		370,10		
Ivoorkust	2	6	700	29,90	ja	ja
Jamaica	2	6	450			
Japan	1	0		609,40		
Jemen Republiek	4	7			ja	ja
Jordanië	2	5	1500	22,80		ja
Kaaiman Eilanden	3	2	500			
Kaap Verdische Eilanden	3	6	115	0,40	ja	ja
Kameroen	2	6	700		ja	
Kazachstan	2	6	900	26,60		
Kenia	2	6	700	130,90	ja	ja
Kiribati	3	7	50		ja	
Koeweit	1	2		466,70		
Kroatië	2	4	3000			
Kyrgyzstan	4	7			ja	
Laos	2	7	300	141,10	ja	ja
Lesotho	3	6	450		ja	
Letland	1	0				
Libanon	2	7	300	6,10		ja
Liberia	3	7	50		ja	ja
Libië	4	7				ja
Liechtenstein	3	0	500	14,80		
Litouwen	1	0				
Luxemburg	1	0				
Macao	1	2				
Macedonië	2	5	1500			
Madagascar	2	7	200		ja	ja
Malawi	3	7	200		ja	ja
Malediven	2	6	115	5,10	ja	
Maleisië	1	2		14,90		
Mali	4	7		0,00	ja	ja
Malta	1	0				
Marokko	1	3	3000	303,30		ja
Marshall Eilanden	3	7	50		ja	
Mauretanië	3	7	200	23,60	ja	
Mauritius	1	3	2000	12,80		
Mexico	2	3		330,40		
Micronesië	3	7	50		ja	
Moldavië	4	7			ja	ja
Monaco	3	0	500			
Mongolië	3	6	700	2,80		ja
Montenegro	3	7	50			
Montserrat	3	4	500			
Mozambique	4	7			ja	ja
Myanmar	2	6	700		ja	ja
Namibië	2	4	3000			
Nauru	3	6	115			
Nederland	1	0		625,30		
Nepal	3	6	450		ja	ja
Nicaragua	5	6	450	11,20	ja	ja
Nieuw Caledonië	3	1	2000			
Nieuw Zeeland	1	0		3,10		
Niger	2	7	200	12,30	ja	ja
Nigeria	2	6	900	166,90		ja
Niue	3	7	50			
Noord Korea	4	7				
Noordelijke Marianen	3	6	115			
Noorwegen	1	0		250,30		
Oeganda	3	6	700			ja
Oekraïne	2	7	400	92,10		
Oezbekistan	2	6	700	0,60	ja	
Oman	2	4	4000	1564,30		

Land	Beleid	Landenklasse	Landenplafond *(mln euro)*	Benut *(mln euro)* per 31-3-2019	IMF/WB voorwaarden	DGGF
Oost Timor	2	6	115		ja	
Oostenrijk	1	0				
Pakistan	2	7	300			ja
Palau	3	6	115			
Panama	1	3		54,80		
Papua Nieuw Guinea	2	6	700		ja	
Paraguay	1	5	1500	2,50		
Peru	1	3		1,30		ja
Polen	1	0		79,10		
Porto Rico	2	7	400			
Portugal	1	0	4000	4,70		
Qatar	1	3		32,50		
Roemenië	2	3		1037,90		
Rusland	2	4	4000	144,70		
Rwanda	2	6	450		ja	ja
Salomons Eilanden	4	6			ja	
Samoa	3	7	50		ja	
Samoa Amerikaans	3	5	250			
San Marino	3	0	500			
Sao Tome & Principe	3	7	50		ja	ja
Saoedi Arabië	1	2		302,10		
Senegal	2	5	1000	145,40	ja	ja
Servië	3	5	1500			
Seychellen	3	6	115			
Sierra Leone	2	7	200		ja	ja
Singapore	1	0		4,40		
Sint Maarten (Nederlands gedeelte)	2	5	250			
Slovenië	1	0				
Slowakije	1	0				
Soedan (Noord)	4	7			ja	ja
Somalië	4	7			ja	ja
Spanje	2	0				
Sri Lanka	2	6	700	378,10		ja
St. Helena	3	4	500			
St. Kitts & Nevis	4	6				
St. Lucia	3	7	50		ja	
St. Vincent & Grenadines	3	6	115	5,40	ja	
Suriname	2	6	450	24,70		ja
Swaziland	3	6	450			
Syrië	4	7			ja	
Tadzjikistan	4	7			ja	
Taiwan	1	1				
Tanzania	2	6	700	420,70	ja	ja
Thailand	1	3				
Toerkmenistan	2	6	700	147,70		
Togo	4	6			ja	ja
Tonga	4	7			ja	
Trinidad & Tobago	2	3	3000	19,20		
Tsjaad	4	7			ja	ja
Tsjechië	1	0				
Tunesië	2	5	1500	64,70		ja
Turkije	2	5	2000	17,60		
Turks & Caicos Eilanden	3	4	500			
Tuvalu	3	7	50		ja	
Uruguay	1	3				
Vanuaatu	3	6	115		ja	
Vaticaanstad	3	0	500			
Venezuela	4	7				
Verenigd Koninkrijk	1	0		108,50		
Verenigde Arabische Emiraten	2	2		296,20		
Verenigde Staten van Amerika	1	0		637,90		
Vietnam	2	5	2000	220,90		ja
Maagdeneilanden (Brits)	3	2	500	9,20		
Maagdeneilanden (V.S.)	3	7	50			
Wallis & Futuna Eilanden	3	1	500			
Westelijke Sahara	4	7				
Wit-Rusland	2	6	700			
Zambia	4	6		89,50	ja	ja
Zimbabwe	4	7			ja	ja
Zuid Afrika	2	4	4000	18,00		ja
Zuid Korea	1	0		4,30		
Zuid-Soedan	4	7			ja	ja
Zweden	1	0				
Zwitserland	1	0				

Creditnotes

Atradius
Dutch State Business

Creditnotes is een uitgave van Atradius DSB

David Ricardostraat 1, 1066 JS Amsterdam

Postbus 8982, 1006 JD Amsterdam, Nederland

Tel. 020 553 26 93

www.atradiusdutchstatebusiness.nl